

# GLOB-EVOL

1. Introduction
  - 1.1. Evoluez avec GLOBCASH
  - 1.2. GLOBCASH ID
  - 1.3. Self-billing
2. Les commissions personnelles
  - 2.1. Les commissions personnelles de vente
  - 2.2. Les commissions personnelles d’Airtime
  - 2.3. Glob Run
3. Sponsoring
  - 3.1. Les commissions Upline de vente
  - 3.2. Les commissions Upline d’Airtime
  - 3.3. G-Start
4. Les positions et les critères d’éligibilité MLM
  - 4.1. Les positions
  - 4.2. Les critères d’éligibilité MLM
  - 4.3. Bonus
5. Le statut d’activité
  - 5.1. Les statuts
  - 5.2. La Qualification
6. Dispositions finales
  - 6.1. Demandes d’activations incomplètes ou incorrectes
  - 6.2. Fraude
  - 6.3. Réclamation
  - 6.4. Autre
7. Glossaire

## 1. Introduction

Dans ce **GLOB-EVOL**, vous trouverez comment GLOBCASH vous donne l'opportunité de gagner un complément de revenus et de faire fructifier vos affaires. Consulter **régulièrement** votre **GLOB-EVOL** et veiller à l'appliquer au mieux augmente vos chances de réaliser une carrière enrichissante.

En combinant vos connaissances du **GLOB-EVOL** avec l'expérience et les conseils de vos Sponsors, votre activité chez GLOBCASH a toutes les chances de faire parler d'elle !

### 1.1. Evoluez avec GLOBCASH

Les Consultants indépendants de GLOBCASH ont l'occasion unique de créer le succès de leur propre entreprise, très simplement. Les revenus d'une activité chez GLOBCASH se présentent au consultant sous forme de commissions générées tant par l'activité au niveau personnel (Commissions personnelles) que par l'activité en équipe (Commissions Upline) et de différentes primes générées par la réalisation d'objectifs (Bonus).

En arrivant chez GLOBCASH, vous recevrez la position d'Agent (A).

Pour développer votre activité chez GLOBCASH de façon florissante, GLOBCASH propose un accompagnement sous forme de formations, de lettres d'information, d'outils en ligne, d'imprimés et même de services administratifs.

Pour toutes les questions qui ne trouveraient pas de réponse dans le **GLOB-EVOL**, vous avez la possibilité de vous adresser aux points de contact suivants :

Pour des questions générales sur les commissions, les règles d'incentives, les paiements,... adressez-vous à vos Sponsors ;

Pour des questions précises sur vos propres commissions ou vos propres résultats aux incentives notre équipe rémunération est disponible à l'adresse de courriel [rem@globcash.com](mailto:rem@globcash.com) ;

Pour toutes autres questions envoyez un courriel à [support@globcash.com](mailto:support@globcash.com).

### 1.2. GLOBCASH ID

Chaque consultant indépendant se voit attribuer un numéro d'inscription unique dès la validation et le paiement de son inscription. Cette référence est connue en interne sous le nom de « GLOBCASH ID ». Cet ID est lié aux coordonnées personnelles du consultant et doit être mentionné sur tous les contrats qu'il affine via le sticker reprenant son ID . Il n'y a donc qu'un seul GLOBCASH ID par personne.

Dès l'octroi de votre GLOBCASH ID, GLOBCASH met à votre disposition de nombreux outils :

- Un kit de démarrage contenant des contrats, 5 Codes Guest Premium et des outils de vente

(le G-Start) ;

- Un accompagnement professionnel ;
- Un accès à MyGlobcash (outil en ligne vous permettant de suivre votre activité à n'importe quel moment). Attention : cet accès est strictement personnel, le partage de vos codes est strictement interdit!
- Un accès à la plate-forme de certifications sera prochainement également disponible pour profiter de formations instructives et intéressantes (voir avenant);
- Un soutien administratif du back-office de GLOBCASH.

Vous avez dès à présent tous les éléments pour vous former. Vous pourrez commencer à proposer les produits GLOBCASH dès l'obtention de votre GLOBCASH ID. Toutefois, il est impératif de vous mettre en ordre administrativement (demande d'un numéro d'entreprise/TVA propre, copie de carte d'identité et compte bancaire transmis auprès de GLOBCASH ) ainsi que de vous affilier à une caisse d'assurance de la sécurité sociale pour indépendants au plus vite afin de pouvoir recevoir vos commissions. GLOBCASH met à votre disposition divers moyens pour vous former (formations en classe, formations online, via votre sponsor ou des formateurs sur le terrain). Si toutefois vous deviez ne pas être en ordre de **certification**, GLOBCASH se verrait dans l'obligation de suspendre les paiements de vos commissions jusqu'à votre régularisation.

### **1.3. Indépendance**

Le consultant, accomplit donc ses tâches en toute indépendance et fixe lui-même les conditions (temps de travail, outils de travail, etc.) et modalités de leur exécution. Il répartit l'exécution de ses tâches à son estime et dispose librement de son temps. L'obligation d'exécuter ces tâches à certains moments précis dépend uniquement de leur nature.

Le consultant s'engage à exécuter les travaux qui lui sont confiés de façon complète et parfaite, en faisant preuve de la confidentialité, du sérieux et de la compétence que GLOBCASH peut normalement escompter de la part d'un consultant sérieux. GLOBCASH n'exerce aucun contrôle hiérarchique.

Pour autant qu'il souhaite donner des conseils ou des directives au consultant concernant les produits proposés, ceux-ci tendront seulement à assurer la bonne exécution des conventions passées, sans immixtion dans les modalités d'exécution de la convention, laissées au choix exclusif du consultant.

Tous documents remis, courriers échangés et pourparlers menés entre GLOBCASH et le consultant sont, à cet égard, à considérer comme des instruments indispensables pour permettre une bonne exécution de la convention et ne sont en rien l'expression d'un quelconque lien de subordination entre GLOBCASH, d'une part, et le consultant ainsi que ses collaborateurs, d'autre part. Le consultant respectera toutes les obligations légales, sociales, fiscales et commerciales applicables aux entreprises indépendantes.

Il est interdit au consultant de communiquer à des tiers, ou de les utiliser à leur profit, des données provenant de GLOBCASH ou du groupe auquel celui-ci appartient.

## 1.4. Self-billing

GLOBCASH est une entreprise établie au Grand-duché du Luxembourg, et verse donc les paiements des commissions hors TVA, en intracommunautaire.

GLOBCASH pratique aussi le Self-billing - Circulaire n° 53/2013 (E.T.123.724) dd. 16.12.2013 - pour le paiement des commissions aux consultants. En conséquence, les paiements sont hors TVA. La redevance TVA est dans ce cas payée par GLOBCASH. Les montants TVA ne doivent toutefois pas être déclarés par l'agent, il suffit de spécifier le Taux d'imposition à la TVA.

La partie "Commission" de vos notes de commission doit être considérée par l'Agent comme une facture sortante et doit par conséquent être enregistrée dans le facturier sortant en reprenant le numéro mentionné sur la note.

Une exonération optionnelle de la TVA est toutefois valable pour toutes les rémunérations dont le total annuel est inférieur à un chiffre d'affaire de 25.000 € (plafond en vigueur depuis le 1er janvier 2016 dans le régime d'exonération de la TVA pour les petites entreprises - art. 56 bis, Code TVA, A.R. 19). Pour se faire, assurez-vous de faire les démarches nécessaires auprès de votre guichet d'entreprises.

## 2. Les commissions personnelles

### 2.1. Les commissions personnelles de vente

En vendant vous-même des services GLOBCASH, vous recevrez une commission de vente relative au service vendu dès son activation ou sa validation selon le produit.

**Chaque vente SILVER PACK représente 1 GAP tandis que:  
chaque vente GOLD PACK représente 2 GAP ( Glob Active Point).**

Les commissions sont payées deux fois par mois. Les commissions des services GLOBCASH SILVER PACK et GOLD PACK activés et des services GLOBCASH PREMIUM ANNUELS validés entre le 1er et le 15 du mois sont versées aux alentours du 10 du mois suivant (dépendant des week-ends et jours fériés). Ceux activés entre le 15 et le 31 du mois sont versées aux alentours du 20 du mois suivant (dépendant des week-ends et jours fériés).

Même si tout est déjà payé, toutes les commissions de vente sont versées à titre d'avance.

Attention que toute désactivation de service engendre, de la même manière, la perte des points obtenus pour l'activation de celui-ci.

### **SERVICES GLOBCASH COMMERCANTS :**

#### **Partenaire 'Silver' (contrat de 36 mois)**

**Prix de vente officiel : €139 htva/an**

#### **Partenaire 'Gold' (contrat de 36mois)**

**Prix de vente officiel : €499 htva/an**

# COMMISSIONS

## Application 'Globcash Premium' annuel:

Prix de vente officiel : €69.99 soit 57.84€ htva

Vente directe à un utilisateur (via les stores) :

Vous recevez annuellement :

Niveau 0 (vous) = €8.26 htva

Niveau 1 = €3,30 htva.

Niveau 2 = €1,63 htva.

Niveau 3 = €0,82 htva.

Niveau 4 = €0,41 htva.



### **IMPORTANT**

Chez GLOBCASH, les commissions sont générées par les services qui ont été activés (ou validés) et qui sont utilisés par les clients.

Veillez toujours à bien rentrer vos contrats Silver / Gold Pack (papier ou digital) chez GLOBCASH (via la poste, les Business Présentations, la boîte aux lettres de GLOBCASH). Aucun contrat ne sera payé si le contrat digital ou papier muni de la signature du client ainsi que copie de carte d'identité et CB n'ont pas été réceptionné et validé par GLOBCASH.

## 2.2. Les commissions personnelles d'Airtime

Chaque service **Silver / Gold Pack** vendu à un **commerçant** engendrera aussi une commission sur les ventes d'applications '**Globcash Premium**' des filleuls et sous-filleuls sur les différents niveaux (N) du commerçant :

- Niveau 0 = Votre Commerçant
- Niveau 1 = €3,30 htva. (les clients du commerçant)
- Niveau 2 = €1,63 htva.
- Niveau 3 = €0,82 htva.
- Niveau 4 = €0,41 htva.



Idem pour les ventes de '**Gold pack**' et de '**Silver pack**' si l'Agent est qualifié\*

Voici un tableau récapitulatif du '**Premium**', '**Gold**' & '**Silver**'



\*Voir article 5.1

### **2.3. Glob Run**

Un Glob Run (GR) est un bonus réservé aux **nouveaux consultants**.

Si l'Agent rassemble au moins 15 GAP personnels endéans les 40 jours suivants sa date d'enregistrement dans My Globcash et en respectant les conditions ci-dessous, il gagne alors **un bonus Glob Run (GR) de €150**.

Parmi les 15 GAP, l'Agent doit comptabiliser :

Minimum 10 GAP provenant de services Gold Pack validés

Minimum 5 GAP provenant de services Silver Pack validés.

**1 Gold pack = 2 GAP / 1 Silver pack = 1 GAP**

Il est important de signaler que tant que le consultant n'est pas en ordre administrativement, celui-ci ne sera pas en droit de recevoir ses commissions (celles-ci seront bloquées jusqu'à la finalisation de l'activation du consultant et libérées une fois en ordre administrativement). Il est dès lors dans son intérêt de se mettre en ordre le plus rapidement possible.



### 3. Sponsoring

**Pour commencer un Team, l'Agent doit avoir réalisé 6 GAP.**

#### 3.1. Les commissions Upline de vente

Il vous est également possible de gagner de l'argent grâce à l'activité de vente des consultants de votre équipe. Il s'agit du modèle de marketing relationnel de réseau.

En recrutant un nouveau consultant (de la même manière que vous avez vous-même été recruté par votre sponsor), vous devenez son sponsor (Upline de niveau 1). Vous pouvez dès lors percevoir des commissions Upline sur les ventes de ce consultant. Ce consultant recruté peut lui-même recruter un consultant duquel il deviendra le sponsor. Vous devenez donc l'Upline de niveau 2 de ce nouveau consultant. Vous pourrez également percevoir des commissions des ventes sur les ventes réalisées par ce consultant de niveau 2. Chaque consultant recruté peut devenir sponsor et ainsi créer une équipe. Le nombre de consultants que chacun peut recruter est **illimité**.

Un consultant qualifié (voir l'explication de la Qualification dans le chapitre relatif aux statuts) aura la possibilité de percevoir une commission de vente Upline relative aux ventes des consultants de son équipe jusqu'à son niveau 4. Au-delà de ce niveau, aucune commission ne sera perçue. Cette commission peut être positive, lors de la vente d'un nouveau service ou négative, lors de la reprise du bonus de fidélité d'une vente faite au préalable par un consultant de son équipe qui a été désactivée entre-temps (claw back). Cette commission est exprimée en euros et est déterminée en fonction du niveau du consultant qui perçoit la commission de vente Upline.

NIVEAU	0 (vente directe)	1	2	3	4
SILVER PACK	50€	0€	0€	0€	0€
GOLD PACK	135€	60€	30€	20€	10€

#### Exemple

Un consultant (pour les règles relatives aux positions voir le chapitre des positions à venir prochainement dans avenant) a un A au niveau 2 (Downline) de son équipe qui active un service Gold Pack. Cela signifie que le A au niveau 2 perçoit une commission de vente Upline de 30 € . Plus votre équipe grandit, plus ces montants vont s'accumuler.

### 3.2. Les commissions Upline d’Airtime

Comme pour les commissions de vente, le consultant qualifié percevra une commission pour chaque service ‘Premium annuel’ vendu dans son équipe jusqu’au 4ème niveau ;

Le tableau suivant est un récapitulatif des commissions d’Airtime appliquées par niveau pour les différents services (le niveau 0 correspondant aux commissions personnelles) :

<b>ABONNEMENT NIVEAU</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	
<b>PREMIUM ANNUEL</b>	<b>€</b>	<b>8,26</b>	<b>3,30</b>	<b>1,63</b>	<b>0,82</b>	<b>0,41</b>

### 3.3. Glob Run

Chaque Glob Run (GR) réussi par l’un des consultants de votre équipe peut vous rapporter une commission Upline supplémentaire.

Si le GR a été atteint par l’un de vos consultants directs (dont vous êtes le sponsor) vous percevez un bonus GR de 100€.

## 4. Les positions et les critères d’éligibilité MLM

### 4.1. Les positions

En cours d’étude.

Chez GLOBCASH, nous souhaitons toujours vous récompenser et vous offrir la possibilité de gagner plus d’argent.

Pour ce faire, nous étudions la mise en place de l’échelle des positions. Ainsi, plus vous montrez dans cette échelle de positions, plus vous pourrez gagner de l’argent.

### 4.2. Les critères d’éligibilité MLM

En cours d’étude.

### 4.3. Bonus Activation de Position

En cours d’étude.



## 5. Le statut d'activité

### 5.1. Les statuts

Le statut se réfère à l'activité du consultant chez GLOBCASH. Il peut donc varier au cours du temps. Les statuts qualifient l'intensité de l'activité du consultant chez GLOBCASH.

#### *Actif /Qualifié*

Ces statuts signifient que le consultant est en ordre administrativement pour l'activation de son GLOBCASH ID . Le consultant garde ce statut tant qu'il réalise une moyenne de 6 GAP mensuel. Il reçoit alors toutes les commissions auxquelles il a droit.

#### *Non qualifié*

Si le consultant n'arrive pas à réaliser l'objectif nécessaire d'une moyenne de 6 GAP mensuel GLOBCASH ne lui versera plus que la commission de vente au niveau personnel. Le statut de son activité passe de « qualifié » à « non qualifié » et le paiement des autres commissions du Team est perdu.

#### *Cancelled*

Si le consultant reste 6 mois consécutifs « not qualified » sans atteindre son objectif de Qualification, il devient « Cancelled ». Ce statut est permanent et définitif : le consultant perd tous ses droits aux commissions et tous ses acquis. GLOBCASH se réserve également le droit de résilier l'inscription d'un consultant pour des raisons de fraude ou d'éthique. En cas de solde restant dû par le consultant (clawback, correction de commissions), le consultant s'engage à payer le montant réclamé par GLOBCASH.

### 5.2. La Qualification

La règle de Qualification est de réaliser l'objectif suivant :

**L'Agent doit réaliser mensuellement une moyenne de 6 GAP (Gold = 2 GAP et Silver = 1 GAP) pour avoir accès aux commissions du Team**

Cette Qualification est nécessaire pour rester « qualifié » et percevoir toutes les autres commissions en plus de la commission de vente personnelle.

Si l'objectif mensuel de 6 GAP n'est pas atteint, le consultant dispose du mois suivant pour se requalifier. Attention, le statut change toutefois de « qualifié » à « non qualifié » jusqu'à ce que le consultant aie atteint l'objectif mensuel de 6 GAP.

Si le consultant réussit à renouveler son statut dans le courant du mois suivant, le statut de l'activité redevient « qualifié » et le paiement des autres commissions reprend à partir de ce nouveau mois (il n'y a donc pas d'effet rétroactif à la période « not qualifié », les commissions sont perdues).

## **6. Dispositions finales**

### **6.1. Demandes d'activations incomplètes ou incorrectes**

GLOBCASH se réserve le droit de ne pas payer la commission ou de la récupérer via une note de crédit négative pour toute demande d'activation erronée ou incomplète d'un service, ayant pour conséquence que l'activation ne s'est pas passée correctement, sans préjudice du droit de GLOBCASH de demander en outre une indemnisation du dommage subi.

### **6.2. Fraude**

Tout acte frauduleux de l'un des consultant destiné à se faire accorder une commission supérieure à celle applicable aux ventes réalisées constitue un manquement grave dans le chef de celui-ci, qui donne à GLOBCASH le droit de mettre fin à la Convention par lettre recommandée à effet immédiat, sans que GLOBCASH soit tenu de verser une indemnisation.

GLOBCASH se réserve le droit de ne pas payer ou de réclamer via une note de commission négative la commission liée à un acte frauduleux à 100%.

GLOBCASH se réserve en outre le droit de demander une indemnisation du dommage subi.

Sont entre autres considérées comme demandes d'activation frauduleuses (liste non limitative) :

Une demande d'activation d'un service pour un mineur ;

Une demande d'activation d'un service qui n'a pas été demandée ou pas signée par le client ;

Si des changements sur la demande d'activation d'un service sont effectués sans avoir été demandés et confirmés par le client ;

Si le numéro de carte d'identité sur la demande d'activation d'un service ne correspond pas à celui de la copie de la carte d'identité ;

Une demande d'activation d'un service pour laquelle le client n'est pas présent physiquement lors de la demande en question.

Par demande d'activation frauduleuse, l'agent est redevable à GLOBCASH d'une pénalité forfaitaire de €150, même si ce dernier nie que la demande d'activation soit frauduleuse à moins que et jusqu'à ce qu'il apporte la preuve, par la remise d'une déclaration écrite et signée du client. De plus, GLOBCASH a le droit de réclamer une pénalité plus élevée si GLOBCASH peut prouver que le dommage passé subi est plus élevé que 150€.

### **6.3 Réclamation**

Les données utilisées par GLOBCASH pour les calculs sont objectives et établies de bonne foi. Les données qui servent de base au calcul de la rémunération pour les services priment sur toute autre preuve, nonobstant le droit du consultant de fournir par tous les moyens une preuve contraire.

En cas de contestation portant sur la rémunération que lui verse GLOBCASH, le Consultant opérera d'abord une vérification au moyen de l'information que GLOBCASH met à sa disposition avant de lui adresser sa réclamation. À défaut, ainsi qu'en cas d'abus, GLOBCASH se réserve le droit de facturer des frais administratifs d'un montant de 15 euros par service contesté.

Les réclamations relatives à des activations doivent parvenir chez GLOBCASH avant la fin du deuxième mois calendrier qui suit le mois calendrier au cours duquel GLOBCASH a remis la note de commission au Consultant. Après ce délai, elles ne seront plus traitées.

### **6.4 Autre**

GLOBCASH se réserve le droit de modifier le présent document et ce moyennant un préavis raisonnable.

## **7. Glossaire**

### **Downline**

La Downline est un terme général pour désigner tous les membres de l'équipe d'un consultant, soit tous les consultants dans les branches inférieures.

### **Frontline**

Le frontline est un consultant intégré et accompagné personnellement dans l'équipe, au niveau 1, soit le début d'une branche inférieure.

### **Niveau**

Le terme « niveau » est la situation plus ou moins éloignée d'un consultant dans une branche et par rapport à son Sponsor. Le nombre de niveaux de la Downline, est déterminant pour les commissions.

Exemple : Le niveau personnel est le niveau zéro et au niveau 1 de la Downline il y a un ou plusieurs consultants frontline.

### **Sponsor**

Le Sponsor est le consultant au premier niveau de l'Upline. C'est le consultant qui a complété la demande de nouvel Agent, qui vous intègre dans son équipe et vous accompagne personnellement au niveau 1 de son équipe, dans sa frontline. C'est la tâche du Sponsor de guider les consultants dans l'élaboration de leur activité GLOBCASH.

### **Globcash Active Points en équipe**

Les services en équipe sont le nombre total de services (actifs) affiliés par tous les consultants de l'équipe et ce jusqu'au 4ème niveau.

### **Upline**

Upline est un terme général pour désigner tous les consultants de la lignée de vos sponsors qui ont rejoint le réseau avant vous.

### **Commission Upline**

Les commissions Upline sont une compensation octroyée à un consultant qualifié pour le travail/les services affiliés par les membres de sa Downline.

